

Чтобы поверить в добро,  
надо начать делать его.  
Лев Толстой.

Сочинение  
«Вера в добрые дела»  
для участия в районном конкурсе сочинений  
«Если бы я стал главой своего поселения»

Автор:  
Доронин Всеволод Михайлович.  
Возраст: 17 лет.  
Образовательное учреждение:  
муниципальное казенное  
общеобразовательное учреждение  
«Малоатльмская средняя  
общеобразовательная школа».  
Класс: 11 класс.  
Контактные телефоны:  
8(34678) 22485, 89003880582.  
Домашний адрес:  
628120 Тюменская область, ХМАО-Югра,  
Октябрьский район, посёлок Заречный,  
улица Геологическая, дом 8, квартира 2.

Курирующий педагог:  
Груненкова Наталья Владимировна,  
учитель русского языка и литературы.

Мы живём в одном из богатейших регионов нашей необъятной страны - Ханты-Мансийском автономном округе - Югре. Наш округ имеет отличные условия для развития различных предприятий, как государственного, так и частного направления, в различных вариантах, начиная с изготовления меди из кедровых орешков, заканчивая технологически сложным производством - постройкой скважин для добычи нефти.

Если бы мне представилась замечательная возможность стать главой сельского поселения Малый Атльм, я обязательно приложил бы все свои силы для развития своей малой родины: помог бы открыть на нашей территории предприятие по производству кирпича. Данная мысль в моей голове возникла совсем не на пустом месте, этому предшествовало долгое изучение использования природных ресурсов для блага местного населения. Считаю, что создание дополнительных рабочих мест смогло бы служить крепким фундаментом для привлечения молодого поколения к жизни в сельской местности. Поэтому главе необходимо оказывать необходимую помощь всем желающим начать своё дело, привлекать единомышленников к развитию предпринимательства.

Выделяется предпринимательская деятельность, которая понадает под разряд не только малого и среднего, но и крупного бизнеса. Это производство кирпича. Некоторые люди относятся с неприкрытым скептицизмом к данной сфере, явно недооценивая потенциал развития «кирпичного» бизнеса в Югре. Для меня важно не просто фантазировать и надеяться на кого-то, а полагаться, прежде всего, на свои знания. Изучив специальную литературу и материалы интернета, я убедился, что открытие предприятия по производству кирпича вполне реально и рентабельно...

При создании своего дела в «кирпичной» отрасли важно учесть местоположение и просчитать начальный бюджет. Если бюджет легко могут рассчитать экономисты (по разным сведениям, около десяти миллионов рублей), то насчёт местоположения стоит задуматься серьёзнее. Думаю, что наиболее выгодным является место для постройки здания по производству кирпича у глиняных карьеров в лесной зоне; таким образом, предприятие будет обеспечено не только основным ресурсом, но и относительно дешёвым топливом: при усреднённой стоимости покупки леса на вырубку в двести-четыреста тысяч рублей за гектар. При этом один кубометр готовых смешанных дров стоит, примерно, полторы тысячи рублей. Поэтому можно прийти к выводу, что валик леса обойдётся гораздо дешевле покупки готовых дров. Одним из вариантов является приобретение сваленного леса у крупных нефтяных компаний, разрабатывающих новые месторождения, что является наиболее выгодным вариантом, поскольку не будет впустую тратиться

2

древесина, и её стоимость может оказаться от двух до пяти раз ниже рыночной стоимости таких же хлыстов с лесопилок.

Как альтернатива печам на топливе (в нашем случае - древесном) существуют более дорогие и технологически продвинутые электропечи, достигающие стоимости от нескольких десятков тысяч до нескольких миллионов рублей. В этом бизнесе электропечи могут стать инвестицией, которая принесёт через несколько лет больший доход, чем стандартные твердотопливные печи, поскольку электроэнергии (если она, конечно же, доступна) дешевле леса, древесины, и особенно дров. К тому же при сгорании дров надо больше усилий для получения температуры, пригодной к обжигу керамики, чем при нагреве электропечей. Дополнительно учтём стоимость производственных зданий и получим цифру около десяти миллионов рублей, о которой писалось выше, как о рекомендованном начальном бюджете.

Стоит, конечно, сопоставить открытие производства кирпичей с благоприятным для ведения такого бизнеса местоположением нашего региона. Большую часть Югры занимают непроходимые болота и сурьёвые таёжные леса с подзолистой почвой; но всё же есть место и для песка, и для глины, следующих по распространённости почв после подзола. Для производства красного кирпича необходима глина, для производства белого - песок.

Если грамотно подойти ко всем расчётам, то в результате мы будем иметь производство, не только растущее в геометрической прогрессии, но и актуальное во все времена существования человечества, поскольку население округа растёт, а кирпич - это один из экологических безвредных стройматериалов, востребованных с давних времён. Из всего этого следует, что кирпичный завод является отличным вариантом для молодых предпринимателей среднего бизнеса не только сегодня, но и в долгосрочной перспективе - на ближайшие сто-двести лет. Нельзя забывать, что «люсы» данного открытия заключаются и в большом числе рабочих мест, что немаловажно для нашего округа.

Перейдём с этим абстрактным заводом, освоившим не только региональный рынок, но и государственный, на десять лет вперед... Предприятие по производству может служить отличным «стартом» для начинающих предпринимателей с большими целями и чистым разумом в сердцах... В идеальных условиях кирпич может отправляться, например, большими партиями на Дальний Восток, где будет продаваться с незавышенной наценкой, принося определённую пользу и производителям, и поставщикам, и покупателям...

Стоит отдельно сказать, что в моём родном посёлке Заречном в свой время существовал кирпичный завод, благодаря которому появилась дамба, соединяющая островное промысловово-охотничье хозяйство и сам посёлок. Заслугой этого завода являются также большая кирпичная электростанция с цифрами «1953» на разрушенном входе, а также гараж и лисоферма. Горько,

конечно, наблюдать хаотично разбросанные кирпичи на месте завода и на придомовых участках близлежащих домов, что наводит на грустные воспоминания о потерянной «золотой эпохе» в жизни посёлка...

Считаю, что в настоящее время «кирпичное» дело незаслуженно обделено вниманием. Оно достойно жить и развиваться, ведь кирпич в экономическом плане и в бытовых условиях выгоден и необходим всем: и государству, и частным фирмам, и простым людям...

Уверен, что среди моих сверстников обязательно найдутся ребята, которые также как и я, не захотят гнаться за «длинным» рублём, уезжать из Октябрьского района, а постарайтесь применить свои знания для процветания Югорского края, своей родной земли! И возможно кто-то из нас, молодого поколения XXI века, став главой сельского поселения Малый Атльм, сделает всё возможное, чтобы открытие «кирпичного» дела послужило началом добрых дел!..

Такие походы  
на базар - церто/нику